

Edición  
No. 135

# COMPETIMEXTRA

inteligencia empresarial  
para tu negocio



La debilidad económica  
y los riesgos para la  
empresa

Enero 2026

25 años  
COMPETIMEX  
inteligencia empresarial

# Bienvenido

Somos una firma con **más de 25 años** trabajando de la mano de nuestros clientes, brindándoles **soluciones de inteligencia empresarial** en materia de **asesoramiento de negocios, administración y contabilidad, soporte jurídico, capital humano, tecnología y procesos.**

Estamos convencidos de que la formación, **la experiencia, el compromiso y la innovación** son la base para ofrecerte soluciones exitosas para tu negocio.

En **COMPETIMEX** entendemos tus necesidades y **hacemos nuestros tus objetivos** garantizando una plataforma sólida para tu **operatividad, rentabilidad y competitividad.**

## Nuestros Servicios



Gestión  
Administrativa,  
Contable y Fiscal



Soporte  
Jurídico



Capital  
Humano



Tecnologías de la  
Información



Mejora  
de Procesos

Si deseas consultar nuestros servicios o tienes algún comentario respecto a la publicación, por favor envía un correo a [info@competimex.com](mailto:info@competimex.com) o llámanos al **+52 (55) 5616-7283 ext. 101**

Gestión  
Administrativa,  
Contable y Fiscal

Soporte Jurídico

Capital Humano

Tecnologías  
de la Información

Mejora de Procesos

25 años  
COMPETIMEX  
inteligencia empresarial

## La debilidad económica y los riesgos para la empresa

Edición Número 135. Enero 2026

- Un crecimiento económico limitado y menor dinamismo del consumo, requerirán eficiencia operativa para provechar las oportunidades.
- La mayor fiscalización, la reducción de incentivos y la incertidumbre obligarán a reforzar la planeación estratégica.
- Las empresas que no se preparen y anticipen estarán en desventaja competitiva.

Como apuntamos en su momento, el 2026 se perfila como uno de los más retadores para la actividad empresarial. Peligrosamente estamos dejando lo coyuntural y la desaceleración pasajera y empezamos a enfrentar la convergencia de factores estructurales con poder de impactar en la rentabilidad, la liquidez y la toma de decisiones de inversión.

### Debilidad económica se asienta

Las proyecciones de crecimiento para 2026 marcan pauta hacia un desempeño modesto, apenas superior al 1% al que no se le puede llamar recuperación. **Este ritmo de crecimiento es insuficiente para absorber los proyectos de inversión que se han quedado en el tintero** y limita la expansión natural de muchas empresas.

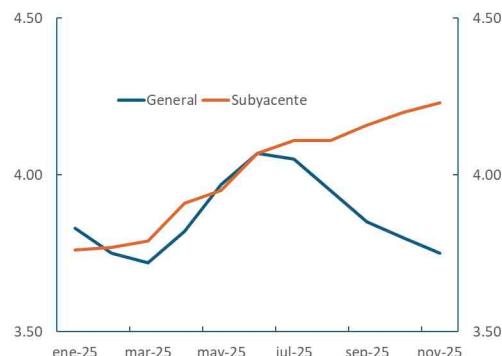
El escenario de bajo crecimiento intensifica la competencia por un mercado de consumo que apenas se sostiene, y que pierde la tolerancia ante incrementos de costos que se trasladan a los precios.

**Las empresas deberán esforzarse más para mantener participación de mercado, incluso a costa de rentabilidad.** El crecimiento débil no elimina de tajo las oportunidades, pero sí pone alto precio a la eficiencia requerida para aprovecharlas.

### La inflación persistente presionará los márgenes y planeación

a inflación aun está lejos de estar bajo control. Las expectativas de mediano plazo apuntan a niveles que se mantendrán cercanos o por encima del rango objetivo del Banco de México (4.0%), impulsados por factores internos más que externos.

Evolución de las expectativas de inflación para 2026



Fuente: Competimex, S.C. con información de Banco de México.

**El problema para las empresas es su persistencia, especialmente en determinados grupos de productos de mayor consumo.** Esto distorsiona la planeación financiera y de mercado, al reducirse la visibilidad sobre costos futuros. La posibilidad de trasladar los incrementos a precios finales estará cada vez más limitada por la debilidad del consumo. El impacto directo se manifiesta en la reducción de márgenes y en una mayor volatilidad de flujos de efectivo.

## Un nuevo frente: aranceles a importaciones

La imposición de aranceles a diversas importaciones, especialmente a productos e insumos de origen chino, alterará de manera directa los costos de producción y comercialización. Muchas empresas enfrentan incrementos relevantes en suministros clave que no siempre pueden sustituirse en el corto plazo a nivel local ante la falta de proveedores alternativos competitivos.

La medida no sólo elevará los costos, sino que introduce complicaciones logísticas, obligando a mantener mayores inventarios y reduciendo la flexibilidad operativa. **El efecto inflacionario de los aranceles termina trasladándose a toda la cadena de valor, pero nuevamente no necesariamente a los precios finales.**



## Costos laborales en aumento dificultan la expansión

El incremento constante del salario mínimo y su impacto en los profesionales, junto con mayores obligaciones laborales y de seguridad social, ha modificado de forma profunda la estructura de costos de las empresas. Este fenómeno es particularmente crítico para sectores intensivos en mano de obra.

Reducir costos laborales suele ser más difícil que incluso aumentar precios, porque hacerlo implica afectar la operación o incurrir en riesgos legales. **En muchos modelos de negocio, el costo laboral ha dejado de ser una variable flexible para convertirse en un componente estructural.**

La eficiencia operativa y la automatización o el trabajo en casa ya no son ventajas competitivas, sino condiciones de supervivencia.

## El gobierno hará su parte: mayor carga fiscal efectiva

**La estrategia fiscal del gobierno será elevar la recaudación sin realizar reformas estructurales profundas ni nuevos impuestos.** El camino será la ampliación de bases gravables, la eliminación gradual de tratamientos preferenciales, ampliación de porcentajes de retención y una fiscalización cada vez más sofisticada apoyada por la digitalización.

El SAT ha avanzado en su operación con mayores

capacidades tecnológicas. Los cruces automatizados de información, la analítica de datos y la fiscalización preventiva han elevado significativamente la probabilidad de revisiones y ajustes. La fiscalización ya es condición permanente del entorno de negocios.

Para las empresas que se mantienen en la formalidad el costo de incumplir ya no es sólo monetario, sino operativo y reputacional. Las empresas deben destinar más recursos a cumplimiento, auditoría preventiva y documentación adecuada. Ante una vigilancia extrema, la carga fiscal ya no depende únicamente de cuánto se paga, sino de cuánto riesgo fiscal se asume.

En este contexto, errores en el cumplimiento, las interpretaciones tergiversadas de las normas y la reforzada presunción de la autoridad de aparentes inconsistencias pueden derivar en solventaciones costosas y prolongadas.

Se requiere planeación más que reacción

La alerta para los empresarios es clara. El panorama que muestra 2026 está minado por mayores costos, menor crecimiento, presión fiscal creciente y un nivel de complejidad que ya se está volviendo costumbre.

**Las empresas que logren sortear este escenario serán aquellas que fortalezcan su disciplina financiera, protejan su liquidez, revisen a fondo sus estructuras de costos, adopten una gestión activa**

**de riesgos y den la importancia debida al capital humano y sus capacidades.**

En este escenario, contar con el apoyo de expertos deja de ser un gasto y se convierte en una inversión ineludible. La asesoría especializada permitirá anticipar impactos, corregir decisiones y convertir la incertidumbre en una ventaja competitiva.

En Competimex, S.C., contamos con más de 25 años de experiencia siendo más que administradores para nuestros clientes. Además de brindar servicios integrales en gestión administrativa, generamos información relevante para el cumplimiento de objetivos y ofrecemos la asesoría que demandan las empresas.



*Copyright © Competimex, S.C. Enero 2026  
Todos los derechos reservados*

**inxf**  
[www.competimex.com](http://www.competimex.com)  
**info@competimex.com**  
Tel: +52 (55) 5616-7283